



Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020



"Crowds, Angels and More – vaihtoehtoja siemenrahoitukseen II"

SparkUp, kokoushuone Silo, 2. krs, Tykistökatu 4B, 20520 TURKU.

Aika: 7.6.2018, klo 13-15

Työpajan vetäjä: Tomi Virtanen, startup-yrittäjä, KTM.

Onko sinulla liikeidea tai startup yritys ja pohdit miten saada rahoitus kuntoon? Tai olet muuten kiinnostunut yhtiön tai projektin rahoittamisesta? Tuo oma keissi mukaan ja pohditaan yhdessä. Työpajassa käydään alkuvaiheen yrityksen rahoitusmallit, erityispainon ollessa joukkorahoituksella. Työpajan jälkeen osaat rakentaa oman yhtiösi/projektisi rahoitusrakenteen sekä suunnitella mahdollisen rahoituskampanjan ja valita siihen oikeat työkalut.



Sisältö:

Työpajan aluksi käydään läpi kolme tosielämän rahoituskeissiä, joita Virtanen on ollut suunnittelemassa ja johtamassa. Ensimmäinen on kirjaprojekti, joka toteutettiin vastikkeellisena joukkorahoituksena. Toisena startup-yhtiön osakepohjainen joukkorahoitus ja kolmantena sijoitus- ja kehitysyhtiön alkupääoman kerääminen suunnatulla osakeannilla tietyn yhteisön sisällä.

Joukkorahoituskeissien jälkeen tutustutaan myös muihin tapoihin rahoittaa yhtiön kasvu. Näitä ovat esimerkiksi kassavirtaperusteinen kasvu, enkelisijoitukset ja Venture Capital –raha.

Pohjustuksen jälkeen keskustellaan vapaasti aiheesta ja muodostetaan pienempiä ryhmiä tarvittaessa. Lopulta suunnitellaan joko kuvitteelliseen tai aitoon esimerkkiin perustuva rahoitusmalli. Osa tuotoksista voidaan käydä ryhmässä läpi työpajan päätteeksi.

Tarpeen mukaan järjestetään 2-3 viikon kuluttua sparraustyöpaja, missä jatkotyöstetään tässä työpajassa aloitetut suunnitelmat.

Työpajan fasilitoi: Tomi Virtanen, startup-yrittäjä, KTM.

"Käynnistin oman startup-yritykseni keväällä 2016 omilla säästöilläni. Vivutin lainaa hiukan Finnverasta ja puolesta vuodessa alkoi ensimmäinen Tekes-projekti. Seuraavaksi teimme osakepohjaisen joukkorahoituskampanjan kerätäksemme lisää pääomaa kasvun tueksi.

Samaan aikaan olen seurannut sivusta, kuinka monella kasvukelpoisella alkuvaiheen yrityksellä on ollut suuria vaikeuksia saada kokoon ensimmäisiä sijoituksiaan. Tai löytää edes muutamaa tuhatta euroa, jolla ensimmäinen demo tai testiversio voitaisiin toteuttaa. Kassavirralla kun ei teknologiastartupeja kovin helposti kasvateta. Perinteisemmilläkin aloilla alkuvaiheen kuolemanlaakson ylittäminen on usein rahoitusmielessä haastavaa."