

Rantaparturit

- Case: Järviruoko -



Esityksen sisältö

- Rantaparturit lyhyesti
 - Rantaparturit Oy
 - Rantaparturit-yrittäjä
- Biodemon oppeja
- Biopohjaiset ratkaisut
- Potentiaali ja tulevaisuus



Rantaparturit Oy

8.8.2015

- Rantaparturit on perustettu 2012 ja kaikki alkoi ruovikon poistosta.
- Sivutoimista vuodet 2012-2023 ja päätoimisesti 2024 alkaen.
- Vuosi 2024 oli kaikilla mittareilla erinomainen.
- Vaikka vuosien varrella on tehty paljon kehitystyötä niin yritys on ollut voitollinen elinkaarensa aikana. Yritys on myös velaton.
- Vuonna 2015 tuli ensimmäisen kerran vastaan ajatus kiertotaloudesta.
- Biodemo osui hyvään kohtaan - aloitettu juuri tekemään päätoimisena, liiketoiminnallinen kiinnostus materiaalin hyödyntämisessä.



Monenlaisia hankkeita on syntynyt ja haudattukin

Ruovikosta apua pellonparannukseen

[illegible]

Nyt istutetaan, vaikka ruusuköynnös kiipytäänkin tasalla, sikanaati polun parveikkoon. Ja luonnollisesti, kun kaikkia kasveja alustaa ruusua, taatusti korvataan tehokkaasti polkua.

HYPERALANEN SUKOPELTO -laulun tekijä on aikoinaan vaimo turvautunut. Tee Altti Pärssimäen talonhoidalla työtönsä. Altti koki "työn hupipölyä", jota hän koki "työn hupipölyä".

Rantaparturit - lähestyminen

- Yritys on hankkinut monenlaista kalustoa, jolla Suomessa yleisesti urakoidaan ruovikkoja.
 - Näitä ei kuitenkaan ole hankittu ainoastaan urakointia varten. Yritämme ymmärtää koko arvoketjua ”korjuusta tuotteeksi” ja mm.
 - operoitavaa maastoa ja (taloudellisesti) kerättävissä olevia ruovikoita
 - nykyisin käytössä olevaa kalustoa ja sen mahdollisuuksia (ja rajoitteita)
 - kalustojen tuotoksia ja tehokkuuksia
 - tuotantokykyä eri vaiheissa - sekä logistisia ketjuja
- Eli pohjaa, jonka päälle voisi skaalautuvaa ruokotuotteiden liiketoimintaa rakentaa.
- Sekä olennaisia kehitystarpeita arvoketjun eri osa-alueissa.



Rantaparturit-yrittäjä

Tero Almi

- Tausta: aikaisempi työelämä ja kokemus
 - Analyytikko & Konsultti (liiketoiminta, kehitys ja strategia)
- Fokus vahvasti uudistamisessa
 - ”Jos asioita tehdään eri tavalla niin tuloksetkin voivat olla erilaisia”
- Kiinnostus olla mukana kehittämässä ja edistämässä ”ruokoklusteria”
 - Toimivassa ympäristössä yritysten on helpompi tehdä omaa kannattavaa liiketoimintaansa



2. Biodemon oppeja

Biodemon oppeja 1: materiaali + korjuuketju

- Biodemon yhteydessä oli mahdollisuus tutustua ruokoon ja sen korjuutapoihin. Myös eri vuodenaikoina ja prosessoituna.
 - Keruutekniikka + välisäilytys + kuljetus + prosessointi + varastointi
- Ruoko ei ole aina ”samaa” ruokoa
 - Vertaus metsä/puu

= Materiaaliosaaminen on haluttujen lopputuotteiden osalta keskeisessä roolissa

= Korjuuketjun osaaminen on (kustannus) tehokkuuden kannalta keskeisessä roolissa



Biodemon oppeja 2:

Ruokokatto tuotteeksi

- Biodemon työpajat
 - Osa 1: Keruu ja ruokonippujen tekeminen
 - Osa 2: Ruokokaton rakentaminen nipuista
- Ruokokaton tekeminen tuli tutuksi. Osaajat tulivat toisilleen tutuiksi.
- Suomeen syntyi uusi ryhmittymä, jolla on kyky tarjota tuotetta ”suomalainen Ruokokatto”.
- Aloitettiin myyntityö
 - Kirkkonummella sijaitsevan Hvitträskin museon huvimaja sai ruokokaton.
 - Rakennelmassa käytetään Turun saaristosta kerättyä ruokoa.



3. Biopohjaiset ratkaisut

Nopeaa ja pitkäjänteistä kehitystyötä

- Rantapartureissa kehitämme tuotteita kahdella rintamalla:
 - Ruoko helposti hyötykäyttöön ja näkyväksi – mm. ruokokatto ja erilaiset muut näkyvät materiaalit
 - Korkeamman jalostusarvon tuotteet – näiden kehitystyö vie vielä aikaa (ja kemian osaamista)
- Ruokokatto ei ole kovin innovatiivinen asia
 - Mutta se on konkreettista liiketoimintaa (ja merkittävää liiketoimintaa Itämeren maissa)
 - Ja liiketoiminta luo kuitenkin edellytykset tekemiselle
- Kattoruokonippu havainnollistaa hyvin myös sen, että ruokotuote tarvitsee erityisosaamista:
 - 1) Keruu pitää tehdä tietyssä ajankohtana
 - 2) Kerättävä oikeanlaista laatua tietyltä alueelta
 - 3) Raakaniput on säilytettävä ja käsiteltävä oikein

→ Tällöin saadaan ”standardituote”, jolla on Suomessakin markkinahinta



Tavoitteenamme on nopeuttaa ratkaisujen kehittämistä

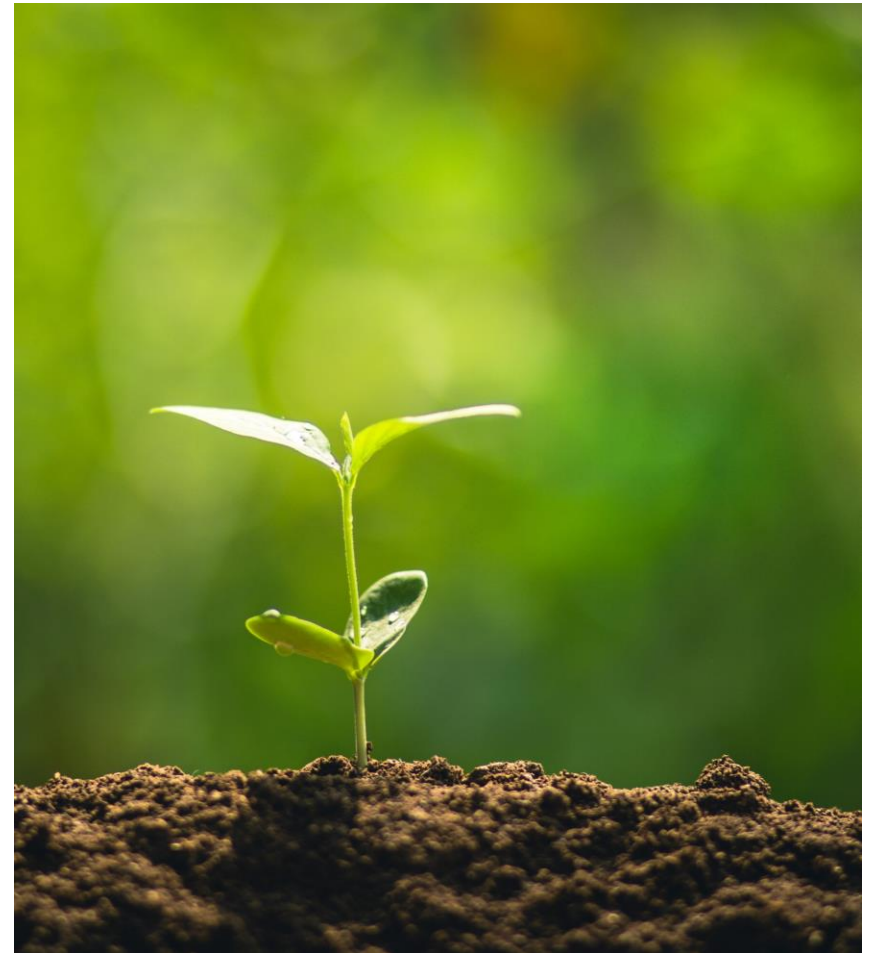
- Kehitys ei useinkaan ole vaikeaa – mutta se vaatii aikaa (ja vahvaa uskoa asiaan):
 - ”Yksinkertaisten asioiden monimutkaisia yhdistelmiä”.
 - Nämä yksinkertaiset asiat pitää vain löytää/oppia ja ottaa käyttöön.
- Yhteistyöverkostomme on erinomainen
 - Etsimme silti lisää yhteistyökumppaneita ja osaajia vauhdittamaan kehitystä sekä liiketoiminnan kasvua!



4. Potentiaali ja tulevaisuus

Teollista toimintaa?

- Ruokomateriaalissa on paljon potentiaalia, mutta teollisen mittakaavan tekemiseen on vielä matkaa.
 - Monenlaista kehitystä tarvitaan (alueita, infraa, osaamista, toimijoita, jne.)
- Kaikenlainen hyötykäyttö kehittää osaltaan arvoketjua ja ekosysteemiä eteenpäin.
 - Ja tämä luo samalla edellytyksiä tehokkaammalle tekemiselle
- Teollinen toiminta on tärkeä tavoite.
 - Helpottaisi kaikkia ruovikon parissa toimivia
 - Vaikutusta myös ympäristöön, työllisyyteen ja talouteen



Meidän kehitystyö Rantapartureissa jatkuu

- Panostamme tuotteistamiseen ja tuomme vähitellen lisää uusia ruokotuotteita markkinoille.
- Panostamme etenkin paikallisten toimintamallien ja ravinnekierron kehittämiseen.

